

Energielösungen für Ihr Business

erenja

Ihre **ENERGIE** ist
unser Antrieb

Ihr Betrieb ist einzigartig. Das gilt für Produktion und Prozesse, Strategien und Ziele genauso wie für Ihren Energiebedarf. Deshalb wollen wir Ihr Unternehmen so genau wie möglich kennenlernen. Je besser wir Ihr Geschäft verstehen, desto mehr können wir zu Ihrem Erfolg beitragen: mit regionalen Teams und individuellen Lösungen rund um Strom und Erdgas.

Unser Team ist gern für Sie da!



INDIVIDUELL und persönlich – für die beste Lösung

Wir legen Wert darauf, dass Sie bestmöglich versorgt sind. Daher haben Sie bei uns einen festen persönlichen Ansprechpartner. Er kümmert sich um passende Angebote für Ihren spezifischen Bedarf und steht Ihnen bei Fragen, Problemen oder besonderen Wünschen zur Verfügung.



Im Gespräch zur optimalen Versorgung

Geht es um Strom und/oder Erdgas? Welche Mengen benötigen Sie? Zu welchen Zeiten fallen eventuelle Lastspitzen an? Ihr Bedarfsprofil entsteht im persönlichen Austausch mit Ihrem Ansprechpartner – weil sich daraus oft wichtige Details ergeben, die kein Fragebogen erfassen kann. So entwickeln wir Ihr Versorgungskonzept nach Maß.

Ihren Vorteil im Blick

Wir denken mit, informieren Sie über die aktuelle Preisentwicklung und melden uns auf Wunsch bei Ihnen, sobald sich am Markt interessante Optionen oder Chancen ergeben.

Immer ganz in Ihrer Nähe

In unseren Vertriebsregionen sind wir fest verwurzelt und mit eigenen Standorten vertreten. So können wir bei Bedarf schnell mal bei Ihnen vorbeischauen. Denn manche Anliegen lassen sich am besten persönlich regeln.

Wir sind natürlich auch im gesamten Bundesgebiet für Sie da – sprechen Sie uns an!

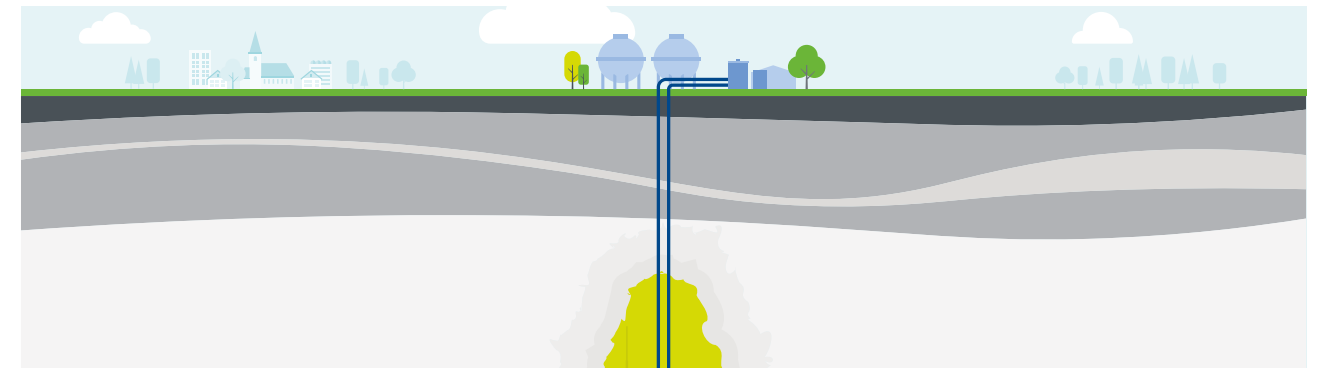




VERLÄSSLICHE

Versorgung garantiert

Stabile Produktionsprozesse und lückenlose Lieferketten setzen eine unterbrechungsfreie Versorgung mit Strom und Erdgas voraus. Diese Sicherheit bieten wir Ihnen.



Nähe und wirtschaftliche Stabilität.

Erenja steht für die Nähe eines regionalen Partners, zugleich aber auch für Verlässlichkeit und Stärke: als Tochter der GELSENWASSER AG, die seit mehr als 130 Jahren am Markt erfolgreich ist.

Mit uns sitzen Sie direkt an der Quelle.

Um die Beschaffung von Strom und Erdgas kümmert sich bei uns eine eigene Abteilung. Das Team handelt direkt an der Leipziger Energiebörse EEX und nutzt alle Informationen rund um Verfügbarkeit, Mengen und Konditionen. So gewährleisten wir die besten Preise für unsere Kunden plus Versorgungs- und Planungssicherheit.

Wir speichern Ihre Energie.

In Kooperation mit drei weiteren Partnern betreiben wir in Gronau-Epe einen eigenen Erdgasspeicher. Das Fassungsvermögen liegt bei rund 200 Mio. m³ Erdgas und entspricht dem Bedarf von etwa 90.000 Haushalten während einer Heizperiode.

Sie genießen Heimvorteil.

Jede Energieversorgung muss immer wieder an wechselnde Bedingungen angepasst werden. Je schneller und genauer, desto günstiger. Am besten mit einem Partner vor Ort.

Ihre **BESCHAFFUNG** – transparent und kosteneffizient

Die Energiekosten sind für Unternehmen ein zentraler Erfolgsfaktor. Wir bieten Ihnen bestmögliche Konditionen und maximale Transparenz, um eine effiziente Versorgung abzusichern.

Passgenaue Preisgestaltung

Bei Abnahmemengen über 100.000 kWh Erdgas oder 50.000 kWh Strom stehen Ihnen verschiedene Vertragsvarianten und fachkundige Beratung zur Verfügung. Gemeinsam entwickeln wir die optimale Beschaffungsstrategie – für den spezifischen Bedarf Ihres Unternehmens und höchste Planungssicherheit.

Festpreismodell

Wir vereinbaren vor Lieferbeginn einen festen individuellen Arbeitspreis für die Vertragslaufzeit.

Vorteile:

Absicherung vor steigenden Preisen, hohe Planungssicherheit, minimaler Beschaffungsaufwand

Spotmarktmodell

Sie setzen auf tägliche Energiebeschaffung an der EEX EGS Spot-Börse – bei vollem Einblick in die aktuelle Preisentwicklung.

Vorteile:

hohe Flexibilität, Belieferung ohne Risikoaufschläge

Tranchenmodell

Wir kaufen Ihre Energie vor Lieferbeginn in mehreren Tranchen zu verschiedenen Zeitpunkten ein.

Vorteile:

Planungssicherheit bei minimiertem Beschaffungsrisiko



Zugriff auf smartes Energiemonitoring

Als leistungsgemessener Kunde möchten Sie wissen, wann wie viel Energie in einer Immobilie verbraucht wird oder Sie möchten die Verbräuche verschiedener Standorte vergleichen? Dafür stellen wir Ihnen eine Software zur Verfügung. Sie ermöglicht eine transparente Überwachung und hilft dabei, Prognosen zu erstellen und Effizienzmaßnahmen zu ergreifen.

Ihre **THEMEN** – unsere Lösungen

Auf Wunsch unterstützen wir Sie gern dabei, Ihr Unternehmen für die Zukunft fit zu machen. Mit erprobten Systemlösungen, die wir Ihren spezifischen Anforderungen anpassen.

E-Mobilität als Wettbewerbsvorteil

Mit einem Ladepunkt auf Ihrem Kundenparkplatz steigt Ihre Attraktivität für Fahrer von E-Autos. Mit uns nutzen Sie diesen Vorteil kostenlos und ohne eigenen Arbeitsaufwand. Dazu nehmen wir vor Ort ein flexibel erweiterbares Schnellladesystem in Betrieb. Wir liefern den benötigten Ökostrom, rechnen mit den Kunden ab und kümmern uns auch um Betriebsführung, Instandhaltung, Wartung und Entstörungsdienst.



Contracting für optimale Energieversorgung

Maßgeschneidert, modern, energieeffizient: Bei der Umsetzung zukunftsfähiger Lösungen für Ihre Versorgung mit Strom und Wärme hilft unser Contracting weiter. Von der Ist-Analyse über die Neukonzeption bis zu Bau und Betrieb. Mit regenerativen Energien und Effizienzgarantie. Investition inbegriffen.



Wichtig zu wissen: An Nichtwohngebäuden muss ab 1. Januar 2025 jeder Parkplatz mit mehr als 20 Stellplätzen mindestens einen Ladepunkt bereitstellen!

Unsere **TEAMS** freuen sich auf Ihre Anfrage



Team Niedersachsen/Nordwestfalen

Nicole Länder, Waldemar Quiring, Arne Holtmann, Andreas Herzberg, Thomas Hoppstädter



Team Niederrhein

Sebastian Kleine-Vogelpoth, Jens Fillgert



Team Nördliches Ruhrgebiet/Münsterland

Thorsten Watermeier, Daniel Kisters



Allgemeine Anfragen & Support

Andrea Steinmeier, Nadine Nick-Neuhaus, Elena Gorin

Schreiben Sie uns an unter: geschaeftskunden@erenja.de

Nähere Informationen zu allen Angebotsfeldern finden Sie online unter www.erenja.de/geschaeftskunden

Erenja AG & Co. KG

Willy-Brandt-Allee 26

45891 Gelsenkirchen

Telefon: +49 209 730896-88

service@erenja.de

erenja.de

Ein Unternehmen der
Gelsenwasser-Gruppe
